

## Spørgsmål modtaget under og efter webinarerne d. 30.juni 2020 og d.1.juli 2021 og svar til spørgsmålene

(Svarene er i kursiv)

1. **Et egenkapitalkrav på 7mdkk er meget højt ift omsætningskrav på 10mdkk?**
2. **Enig. Hvad er baggrunden for det?**
3. **De 7 mio for egenkapital er samlet for et konsortie?**
4. **Kan KOMBIT uddybe grunden til en relativt stor egenkapital sammenlignet med krav til omsætning?**  
*Omsætningskrav og egenkapitalkrav bliver højere og offentliggøres i Udbudsbekendtgørelsen.*
5. **Er det aktuelt med freelance konsulenter i forbindelse med dette udbud?**
6. **Må konsulenterne være tilknyttet som fast "hus-konsulent" hos leverandøren, eller skal de være funktionæransat?**
7. **Skal det være egne konsulenter man bruger, eller kan man lave et mix med freelance konsulenter?**  
*Ja der kan både tilbydes ansatte og/eller freelance konsulenter.*
8. **Er det korrekt forstået, at et konsortium i fællesskab skal kunne leve op til økonomisk og finansiell kapacitet - ikke individuelt per konsortiedeltager?**  
*Ja det er korrekt forstået, at et konsortium i fællesskab skal kunne leve op til de økonomisk og finansiell kapacitet.*
9. **Er man leverancemæssigt låst/begrænset til de konsulenter, man afleverer CV på?**
10. **Må der skiftes ud i CV "puljen" undervejs i aftalens løbetid?**
11. **Hvordan forholder man sig med navngivne konsulenter hvis de efterfølgende fratræder som ansat i firmaet?**
12. **Kan I uddybe ønsket om navngivne konsulenter? Dygtige konsulenter sidder forhåbentligt ikke på bænken og venter på at I har brug for dem?**  
*Leverandøren må ikke uden KOMBITs samtykke udskifte navngivne konsulenter i bilag 2 til Rammeforfølgelsen, medmindre dette er begrundet i disses personlige forhold eller andre omstændigheder uden for Leverandørens kontrol, fx fratrædelse.  
Udskiftning af en eller flere konsulenter skal meddeles skriftligt og godkendes af KOMBIT.  
Der skal for alle nye konsulenter fremsendes et C.V. til KOMBIT i Bilag 2 format. Nye konsulenter skal have samme faglige kompetence og indsigt, som den udskiftede konsulent havde.*
13. **Kan I uddybe "mindre" hvh. "større"?**
14. **Er beløbsgrænser for større henholdsvis mindre opgaver fastlagt?**  
*Opgaver over 6 måneders varighed vil gå i mini-udbud.*
15. **Vedr. kaskademodel: hvis det altid er den første leverandør på listen som først får mulighed for at løse opgaven, hvordan sikres en ligelig fordeling mellem leverandører på en delaftale?**  
*Der vil ikke være tale om en ligelig fordeling ifm. direkte tildeling. Kaskademodellen rang ordner leverandørerne. Leverandør 1 på aftalen, vil være den leverandør, der har afgivet det økonomisk mest fordelagtige tilbud (bedste forhold mellem pris og kvalitet).*

*Jf. Direkte tildeling: Den første leverandør på listen tilbydes den konkrete leveranceaftale, og kun hvis denne ikke kan levere, går vi videre til den næste leverandør på listen. Betingelserne vil være nærmere formuleret i udbudsbetingelserne.*

*Jf. Mini-udbud: Alle leverandører på listen får mulighed for at byde ind på lige vilkår ift. større opgaver*

**16. Hvornår kommer den anden rammeaftale om IT-leverandør?**

**17. Vil der efterfølgende blive udbudt andre aftaler fx på strategi-området?**

*KOMBITs it-løsninger går i særskilt udbud. Rammeaftalen gælder kun for konsulenttydelser. Der forventes på nuværende tidspunkt ikke at blive udbudt konsulenttydelser på strategi.*

**18. Er det rigtigt at man IKKE kunne være på både konsulent og IT-leverandør?**

**19. Forstod jeg Inges indledning rigtigt, at hvis man i øvrigt er (eller regner med at blive) leverandør til KOMBIT, så kan man ikke samtidigt være leverandør på disse konsulentaftaler?**

**20. Hvis man kommer på denne rammeaftale og der derefter i fremtiden udbydes andre it-leveranceaftaler, kan man så ikke byde på de fremtidige aftaler hvis man er kommet på denne rammeaftale? Jf. princippet om inhabilitet**

*Leverandørens udførelse af opgaver på rammeaftalen kan indebære, at Leverandøren på grund af inhabilitet er afskåret fra at bistå tredjeparter med interesse i KOMBITs opgaver og projekter. Opgaver under Rammeaftalen kan indebære, at Leverandøren kan blive anset for inhabil i forhold til KOMBITs løbende udbud af IT-løsninger.*

**21. Vil I dele de slides du gennemgik?**

**22. Deler i materialet i viser her, efterfølgende?**

*Ja – præsentationen samt spørgsmål og svar vil blive delt på KOMBITs hjemmeside og alle som er tilmeldt KOMBIT nyheder "Nyt for leverandører" vil modtage en automatisk besked.*

**23. Den tidligere rammeaftale er opdelt på temaer - den nye på roller - hvad er baggrunden for dette?**

*Baggrunden er blandt andet at KOMBIT ønsker at delaftalerne afspejler den interne organisering i projekterne.*

**24. Bliver der kun indgået aftale med een leverandør pr delaftale?**

*Der bliver indgået Rammeaftale med 3 leverandører pr delaftale.*

**25. Hvad er den forventede økonomiske ramme for KOMBITs træk på aftalerne?**

**26. Hvilken omsætning forventer KOMBIT på hver delaftale i kontraktperioden?**

**27. Hvor stor omsætning forventer KOMBIT at lægge på rammeaftalen og på de enkelte delområder.**

**28. Hvor meget omsætning forventer KOMBIT på de enkelte delaftaler?**

*Udbuddets samlet værdi svarer til cirka 35 million kr. Det er en forventning om at delaftale 2 og delaftale 3 er størst. Se udbudsbekendtgørelsen.*

**29. Bliver der talte om generiske CV'er eller navngivne CV'er?**

*Det er navngivne CV'er.*